

LEANDRO ARAÚJO

COMERCIAL / VENDAS

11 98380-1666 / 11 98499-0313

Rua: Martiniano de Carvalho 369- Bela Vista

leandroaraujo16@gmail.com

HABILIDADES

- Familiaridade com técnicas de marketing digital e vendas online.
- excelente habilidade de comunicação verbal e escrita.
- Forte habilidade de persuasão e negociação
- Conhecimento em técnicas de fechamento de vendas.
- Determinando em alcançar e superar objetivos de vendas
- Comprometimento

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Center Mega Materiais Para Construção

Vendedor Comissionado 2017/2019- 2 Anos Experiência

- Fornecia informações detalhadas sobre os produtos disponíveis, suas características e benefícios, auxiliando os clientes na escolha das materiais adequados para suas necessidades.
- Realizava vendas diretas no balcão, garantindo um serviço de qualidade e buscando sempre superar as expectativas dos clientes.
- Encarregado de separar os produtos conforme os pedidos dos clientes, garantindo a precisão e a qualidade dos itens selecionados.
- Realizava a conferência minuciosa dos produtos separados, verificando sua quantidade, qualidade e integridade, assegurando que estivessem em perfeitas condições para entrega aos clientes.
- Realizava análises de crédito para clientes interessados em adquirir cartões de crédito da loja, avaliando sua capacidade de pagamento e histórico financeiro.
- Colaborava com outras tarefas administrativas do setor financeiro, proporcionando suporte adicional conforme necessário.

Medical Nutro Saúde

Recepcionista 2020-3 Meses Experiência

- Recepcionava pacientes com cordialidade, fornecia informações e mantinha um ambiente acolhedor.
- Gerenciava o calendário de consultas, agendava e confirmava visitas médicas.
- Direcionava pacientes para o médico apropriado com base nas suas necessidades.
- Processava pagamentos de pacientes, emitia recibos e atualizava registros financeiros.
- Colaborava com médicos e equipe para um atendimento eficiente.

Telhanorte- Conceito

Consultor de Vendas 2020/2022- 2 Anos Experiência

- Desempenhei um papel crucial no atendimento a uma clientela exigente, composta por profissionais de arquitetura, designers e clientes finais.
- Minha função envolveu não apenas oferecer produtos de alta qualidade, mas também fornecer um serviço personalizado e consultivo para garantir a satisfação do cliente.
- Me destaquei na elaboração de projetos personalizados, entendendo as necessidades e preferências específicas de cada cliente e traduzindo isso em soluções práticas e esteticamente atraentes,
- Habilidade em orientar os clientes na escolha dos materiais adequados demonstrou um profundo conhecimento técnico e uma sensibilidade para as últimas tendências e inovações no setor

Colormixstore- Al. Gabriel

Consultor de Vendas 2023/2024- 1 Ano Experiência

- Execução de projetos complexos, especialmente na criação e instalação de bancadas, onde a precisão e a atenção aos detalhes são essenciais.
- Expertise além da simples venda de produtos; atuando como um consultor confiável para arquitetos e designers, oferecendo orientação especializada e recomendações direcionadas aos melhores produtos para cada projeto específico.
- Capacidade de trabalhar com uma ampla gama de materiais, desde os mais tradicionais até os mais inovadores
- Versatilidade e adaptabilidade no ambiente de trabalho.
- Hábil em lidar com materiais de alta qualidade, garantindo não apenas sua estética impecável, mas também sua durabilidade e funcionalidade me destaquei na elaboração de projetos personalizados, entendendo as necessidades e preferências específicas de cada cliente e traduzindo isso em soluções práticas e esteticamente atraentes,

FORMAÇÃO ACADÊMICA

Anhanguera Educacional

ARQUITETURA E URBANISMO- 2020/2021 Interrompido

E.B.A.C Escola Britânica de Artes Criativa e Tecnologia

DESIGNER DE INTERIORES -2024 Cursando

IDIOMAS

Português

Nativo

Espanhol

Básico

Frances

Básico

Inglês

Intermediário